

OUR UNDERSTANDING

The results of negotiations across industries cause enormous effects on profit and working capital. With deep insider knowledge about these processes, gicom offers a complete set of solutions, providing end -to-end support throughout the entire process to strategize, simulate, optimize, digitize and settle all agreements.

gicom ensures a digitized agreement management, full visibility on all contracts and an automated settlement to subsequently improve margin and profitability. In addition, real-time information is a crucial factor to analyze the financial impact, to maximize margin and to achieve management targets. Such capabilities will optimize working capital commitments, build efficient contracts and agreements plus ensuring positive commitments that preserves cashflow.

OUR SOLUTION

*Agreement Profitability and Negotiation* digitizes crucial processes for enhancing margins and profitability across industries. Unique solutions improve target strategy, analytics and forecasts, simulation from purchase to sales and digitization up to accurate and automated settlement with SAP Condition Contract Management, ultimately helping negotiators and finance to make the best possible decisions – all around the paramount imperative: **First to gicom. Then happy!**

E2E Process: Strategy to Settlement



- **0.3+%** impact on your negotiation volume observed
- **ROI** in less than **<1** year achieved

Added value to your business

- Improve profitability on all levels
- Higher margins through extensive simulation and optimization options
- Improve profits and lower costs (COGS) by streamlining and automating the entire negotiation and settlement process
- Digitization and full visibility of all agreements, contracts and negotiations
- Manage contracts with a single point of entry and automated contract creation
- Decision base for comparison and analysis of deals
- Pre-Agreement visibility of deal and future to analyze impact on profitability

CAPABILITIES:

|                                                                                     |                                                                                     |                                                                                       |                                                                                       |
|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  |  |  |
| Real-time simulation and optimization down to SKU level                             | All information at hand – in Real-time                                              | Manual & ad-hoc settlement                                                            | All-encompassing digitization                                                         |

BENEFITS:

|                                                                                     |                                                                                     |                                                                                       |                                                                                       |
|-------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------|
|  |  |  |  |
| More profits by comparison and analysis of deals                                    | Transparency of all agreements and contracts                                        | Streamlined and automated negotiation and settlement process                          | Higher margins through extensive simulation options                                   |

SELECTED CUSTOMERS:



Unser Verständnis

Die Verhandlungen in der Industrie und deren Ergebnisse haben enorme Auswirkungen auf den Gewinn und das Betriebsvermögen. Mit tiefgehenden Branchenkenntnissen und langjähriger Erfahrung mit Verhandlungsprozessen sowie deren Optimierung bietet gicom eine vollständige Lösung, die den gesamten Prozess der Strategieentwicklung, Simulation, Optimierung, Digitalisierung und Abrechnung aller Verträge und Vereinbarungen unterstützt.

gicom bietet ein digitalisiertes Verhandlungsmanagement, die vollständige Transparenz über alle Verträge und eine automatisierte Abrechnung aller Vereinbarungen, um die Marge und Profitabilität Ihres Unternehmens zu verbessern. Hierbei sind Echtzeitinformationen für die Analyse der finanziellen Auswirkungen und die Erreichung der Managementziele ein entscheidender Faktor. gicom optimiert die Bindung von Betriebsvermögen und ermöglicht effizientere Verträge und Vereinbarungen, um Ihre Gewinne zu steigern.

Unsere Lösung

*Agreement Profitability and Negotiation* digitalisiert Prozesse, die zur Steigerung der Margen und der Profitabilität beitragen. Die einzigartigen Lösungen verbessern die Zielerreichung, Analysen und Prognosen, Simulation vom Einkauf bis zum Verkauf und die Digitalisierung bis hin zur exakten und automatisierten Abrechnung mit SAP Condition Contract Management und unterstützt Verhandler und das Finanzwesen, die bestmöglichen Entscheidungen zu treffen - rund um unsere Devise: **Erst zu gicom. Dann zufrieden!**

Ende-zu-Ende Prozess:  
Von der Strategie bis zur Abrechnung



- **0,3+%**  
Auswirkung bei vergleichbaren Kunden
- **ROI in <1 Jahr** erreicht

Funktionen:



Echtzeit  
Simulation und  
Optimierung bis  
auf Artekelebene



Alle  
Informationen an  
einer Stelle –  
in Echtzeit



Manuelle & Ad-hoc  
Abrechnung



Allumfassende  
Digitalisierung

Vorteile:



Höhere Gewinne  
durch Analyse und  
Vergleiche der  
Verhandlungs-  
ergebnisse



Transparenz über  
alle Verträge und  
Vereinbarungen



Optimierter und  
automatisierter  
Verhandlungs- und  
Abrechnungsprozess



Höhere Margen durch  
umfangreiche  
Simulations-  
möglichkeiten

Ausgewählte  
Kunden:

